

# Глава 1

## ПОНЯТИЕ, ИСТОЧНИКИ И СИСТЕМА ХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРАВА

### 1.1. Понятие и содержание хозяйственного права

Вхождение России в рыночные отношения предопределило необходимость особого правового регулирования отношений, являющихся предметом гражданского права, возникающих между экономически самостоятельными хозяйствующими субъектами или с их участием. В условиях рыночной экономики, при которой отсутствует диктат государственной собственности на средства производства, а товарно-денежные связи между субъектами экономики подчиняются законам рынка, основным субъектом хозяйственной деятельности выступает предприниматель. Статья 2 ГК РФ определяет **предпринимательскую деятельность** как самостоятельную, осуществляемую на свой риск деятельность, направленную на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в качестве предпринимателей в установленном законом порядке. Таким образом, в условиях современной экономики семантика понятий хозяйственной и предпринимательской деятельности, хозяйствующего субъекта и предпринимателя становится тождественной.

В Российской Федерации на предпринимательские отношения, а также отношения с участием предпринимателей в рамках гражданского права распространяется особый нормативно-правовой режим. Отношения, регулируемые гражданским правом, участниками которых являются специальные субъекты гражданского права — предприниматели, составляют в настоящее время **предмет хозяйственного (предпринимательского) права**.

Предпринимательские отношения, являясь, по сути, гражданскими правоотношениями, характеризуются следующими **особенностями**.

1. *Предпринимательская деятельность является деятельностью самостоятельной.* Граждане и юридические лица самостоятельно,

то есть своей властью и в своем интересе осуществляют предпринимательскую деятельность. Если деятельность лица не является самостоятельной, то она не относится к предпринимательской. Так, деятельность учреждения не может быть отнесена к предпринимательской, поскольку учреждение создается собственником для конкретной заданной им цели (социально-культурной, управленческой и т. д.), которая, как правило, не приносит прибыли. Определяя цель деятельности учреждения и финансируя его согласно утвержденной смете, собственник ограничивает учреждение как хозяйствующий субъект в его правовых возможностях. Предпринимательская деятельность организуется лицом по своему усмотрению. Она не управляется непосредственно каким-либо органом публичной власти, что, однако, не исключает общего ее регулирования со стороны государства.

2. *Предпринимательская деятельность осуществляется лицом на свой риск.* Основной целью предпринимательской деятельности является получение прибыли, однако в силу различных причин этот результат не всегда оказывается достижим. В этих случаях говорят о хозяйственном (предпринимательском) риске. Если деятельность осуществляется не на свой риск, то она не является предпринимательской. Например, деятельность государственных учреждений не может быть отнесена к предпринимательской в том числе и потому, что при недостаточности у учреждения денежных средств субсидиарную ответственность по его долгам несет собственник соответствующего имущества (п. 2 ст. 120 ГК РФ), то есть государство.
3. *Предпринимательская деятельность направлена на систематическое получение прибыли.* При этом речь идет об основной цели деятельности предпринимателя. Если же извлечение прибыли не является его основной целью, то такая деятельность не относится к предпринимательской. В частности, деятельность некоммерческих организаций не направлена специально на извлечение прибыли, хотя они могут осуществлять предпринимательскую деятельность постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых они созданы, и соответствующую этим целям.
4. *Предпринимательская деятельность подлежит государственной регистрации.* Государственная регистрация, а в определенных случаях и лицензирование отдельных видов предпринимательской деятельности необходимы для осуществления контроля за

ней со стороны общества в случаях, прямо указанных в законодательстве. Осуществление предпринимательской деятельности без регистрации запрещается. Доходы, полученные от такой деятельности, подлежат взысканию в доход государства.

Предпринимательские отношения, возникающие между предпринимателями или с их участием в связи с осуществлением ими предпринимательской деятельности, являются составной частью экономических (товарно-денежных) отношений, регулируемых гражданским правом. Предпринимательская деятельность и экономическая деятельность, предпринимательские отношения и экономические (товарно-денежные) отношения, предпринимательское (хозяйственное) право и гражданское право соотносятся между собой как особенное и общее.

Являясь составной частью предмета гражданско-правового регулирования, хозяйственные (предпринимательские) отношения регулируются не только специальными, но и общими нормами гражданского права. Специальные нормы гражданского права имеют приоритет перед общими и подлежат применению к хозяйственным (предпринимательским) отношениям в первую очередь. Общие нормы гражданского права применяются лишь при отсутствии надлежащих специальных норм. В связи с этим некоторые ученые, например профессор В. Ф. Попондопуло<sup>1</sup>, рассматривают хозяйственное (предпринимательское) право как составную, хотя и весьма специфическую, часть гражданского права.

В развернутом виде понятие **«хозяйственное (предпринимательское) право»** можно определить как систему правовых норм и институтов, регулирующих на основе сочетания публичных и частных интересов общественные отношения, возникающие в процессе осуществления предпринимательской деятельности, в том числе отношения по государственному регулированию экономики в целях обеспечения интересов государства и общества. Иными словами, нормы предпринимательского права возникают там, где субъект экономической деятельности действует как профессионал, производящий товары, выполняющий работы или оказывающий услуги на возмездной основе.

*Необходимость в хозяйственно-правовых нормах* возникает в силу того, что профессиональная экономическая деятельность затрагивает интересы неопределенного круга лиц, нуждающихся в дополнительной (по сравнению с частноправовой) защите. Поэтому хозяйственное пра-

<sup>1</sup> Попондопуло В. Ф. Коммерческое (предпринимательское) право. — М.: Юрист, 2006. — 764 с.

во включает в себя нормы и институты, принадлежащие как к частному, так и к публичному праву.

**Предмет хозяйственного (предпринимательского) права**, по мнению Ю. Е. Булатецкого<sup>1</sup>, составляет регулирование правоотношений, возникающих в процессе предпринимательского оборота.

**Содержание хозяйственного (предпринимательского) права** как составной части гражданского права раскрывается через его **принципы**. Отметим, что никаких особых принципов хозяйственного (предпринимательского) права не существует, а имеются лишь особенности проявления принципов гражданского права в сфере предпринимательской деятельности. Перечислим ранее уже называвшиеся нами<sup>2</sup> принципы гражданского права и особенности их проявления в хозяйственном обороте.

1. *Принцип дозволительной направленности правового регулирования* означает возможность для субъектов хозяйственного (предпринимательского) права действовать по своему усмотрению, то есть возможность свободно распоряжаться принадлежащими им правами, в частности, осуществлять любые виды предпринимательской деятельности, не запрещенные законом (ст. 18, 49 ГК РФ). Этот принцип можно выразить формулой «дозволено все то, что не запрещено законом», в которой воплощена суть гражданского, в том числе и хозяйственного, права. Данный принцип правового регулирования направлен на обеспечение свободы предпринимательства и, в частности, на неприкосновенность собственности, свободу хозяйственного договора, недопустимость произвольного вмешательства кого-либо в дела предпринимателя, беспрепятственность осуществления им своих гражданских прав и т. д.
2. *Принцип неприкосновенности собственности* — фундаментальный принцип гражданского права, в соответствии с которым собственникам обеспечивается возможность стабильного осуществления своих правомочий по владению, пользованию и распоряжению имуществом. В соответствии с ч. 3 ст. 35 Конституции РФ никто не может быть лишен своего имущества иначе как по решению суда и только в случаях, прямо предусмотренных законом. Многие нормы ГК РФ направлены на обеспечение

<sup>1</sup> Булатецкий Ю. Е. Торговое право. — М.: МЦФЭР, 2004. — С. 29.

<sup>2</sup> Балашов А. И., Рудаков Г. П. Коммерческое право: Учеб. пособие. В 2 т. — Т. 1. — СПб.: ПИМаш, 2002. — С. 10–13.

принципа неприкосновенности собственности. Одной из важнейших является норма ст. 235 ГК РФ, устанавливающая исчерпывающий перечень оснований прекращения права собственности помимо воли собственника.

3. *Принцип свободы договора* нашел закрепление помимо ст. 1 ГК РФ также в ст. 421. Он предоставляет хозяйствующим субъектам (предпринимателям) возможность самостоятельно решать вопросы заключения договора, выбора партнеров по договору, определения вида договора и его условий, поскольку это не противоречит закону. В определенных законом случаях в общественных интересах могут устанавливаться ограничения свободы договора. Так, в целях обеспечения и защиты прав потребителей не допускается отказ коммерческой организации от заключения публичного договора при наличии возможности предоставить потребителю соответствующие товары, выполнить работу, оказать услугу (п. 3 ст. 426 ГК РФ). Определенные ограничения свободы договора могут вводиться также в целях обеспечения конкуренции (п. 1 ст. 10 ГК РФ), а также в ряде других случаев.
4. С принципом свободы договора тесно связан *принцип беспрепятственного осуществления частных прав*, закрепленный в ч. 1 ст. 34 Конституции РФ и ст. 9 ГК РФ. В соответствии с ним каждый имеет право на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности. Субъекты гражданского права не только приобретают гражданские права своей волей и в своем интересе, но и осуществляют их по своему усмотрению. Гражданские права могут быть ограничены только на основании федерального закона и только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и интересов других лиц, обеспечения обороны и безопасности государства.
5. *Принцип недопустимости произвольного вмешательства кого-либо в частные дела*. Запрет на произвольное вмешательство в частные дела сформулирован достаточно полно в ст. 23 Конституции РФ, но прежде всего он касается органов государственной власти и местного самоуправления. Гарантией от произвольного вмешательства является, в частности, норма ст. 13 ГК РФ, в соответствии с которой ненормативный акт государственного органа или органа местного самоуправления, не соответствующий

закону или иным правовым актам и нарушающий гражданские права и охраняемые законом интересы частного лица, может быть признан судом недействительным со всеми вытекающими отсюда последствиями.

6. *Принцип равенства участников хозяйственных отношений.* Субъекты хозяйственных отношений, будь то физические или юридические лица, взаимно не подчинены и в этом смысле обладают принципиально равными правовыми возможностями. Хозяйствующие субъекты (предприниматели) равны по отношению к другим субъектам гражданского права, в том числе к государству как участнику частноправовых отношений. Указанный принцип, воплощающий равенство участников регулируемых гражданским правом отношений, означает также равенство среди предпринимателей независимо от их организационно-правовой формы и формы собственности, на базе которой они функционируют. Он направлен на достижение практического функционирования рыночной экономики, на создание единого рынка, на котором выступают все предприниматели: физические и юридические лица, в том числе иностранные. Вместе с тем следует иметь в виду, что принцип равенства участников хозяйственных отношений не означает наличия у них равного объема прав и обязанностей.
7. *Принцип восстановления нарушенных прав хозяйствующих субъектов (предпринимателей)* вытекает из присущей гражданскому праву восстановительной функции. Действительно, равенство участников гражданско-правовых отношений, значительной частью которых являются хозяйственные (предпринимательские) отношения, и их широкая самостоятельность, выражающаяся в возможности действовать по своему усмотрению, предполагает их ответственность за результаты собственных действий. Если эти действия причиняют убытки другим лицам или иным образом умаляют их имущественную сферу, нарушают частные права и охраняемые законом интересы, то эти убытки должны быть полностью возмещены правонарушителем, а имущественная сфера потерпевшего, его частные права и охраняемые законом интересы должны быть восстановлены. Особенности применения данного принципа в сфере предпринимательства проявляются в более строгой имущественной ответственности хозяйствующих субъектов. В частности, по обязательствам предпринимателей взыскание может быть обращено на любое их имущество, а меры

- имущественной ответственности предпринимателя применяются независимо от его вины. Имеется также возможность объявления хозяйствующего субъекта несостоятельным (банкротом) и т. д.
8. *Принцип судебной защиты нарушенных прав* закреплен в ст. 46 Конституции РФ, согласно которой каждому гарантируется судебная защита его прав и свобод. Судебную власть при разрешении возникающих в процессе торговой (предпринимательской) деятельности споров осуществляет арбитражный суд. В отличие от судов общей юрисдикции разрешение споров в арбитражных судах носит менее формальный характер; здесь менее детальная регламентация процесса, чем в обычном гражданском процессе, что направлено на скорое разрешение споров. Таким образом, в самом характере арбитражной судебной процедуры проявляются свойства хозяйственного (предпринимательского) права, обусловленные требованиями хозяйственного оборота, — быстрота и отсутствие излишних формальностей. В определенных случаях хозяйственный спор, подведомственный арбитражному суду, по соглашению сторон может быть также передан на разрешение третейского суда. Исключениями из принципа судебной защиты нарушенных гражданских прав предпринимателя являются случаи самозащиты, допускаемые действующим законодательством (ст. 14 ГК РФ). Это защита нарушенных прав путем применения оперативно-хозяйственных санкций к правонарушителю без обращения к юрисдикционным органам, например удержание кредитором имущества должника (ст. 359 ГК РФ); списание потерпевшим в бесспорном порядке задолженности со счета плательщика (ст. 854 ГК РФ); предъявление претензии к правонарушителю и некоторые другие.

## 1.2. История возникновения и развития хозяйственного права

Возникновение хозяйственного (предпринимательского) права относится ко времени поздне римского права, когда произошло разделение единой до этого системы частного римского права на гражданское право (*jus civile*) и торговое право (*jus gentium*). Возникшее под сильным влиянием иностранного права, в частности греческого, *jus gentium* быстро превратилось по сути в международное торговое право.

По мнению выдающегося российского дореволюционного ученого-правоведа Г. Ф. Шершеневича, «в своем развитии торговое право прошло три периода: итальянский, французский и германский»<sup>1</sup>.

На *первом этапе* торговое право развивалось как купеческое право отдельных городов средневековой Италии, которая с XI в. была наиболее мощным торговым центром Европы. Торговые споры купцов разных итальянских городов рассматривались в этот период особыми лицами (консулами), которые специально назначались купеческими гильдиями, корпорациями. *Консульская юрисдикция послужила основой для развития купеческого права*. В это же время формируются торговые и морские обычаи, получающие общее признание. Первоначально так называемое купеческое право складывалось как сословное, обычное право отдельных городов и закреплялось в городских статутах или статутах купеческих гильдий. Известны, например, *Рагузинские статуты* (1272), сборники торгового права романо-славянского города Дубровник (Рагуза) в Далмации (Хорватия). Источниками Рагузинских статутов служили древнее обычное право, римско-византийское законодательство и купеческое право.

Благодаря влиянию итальянских купцов на весь торговый мир Западной Европы их торговые обычаи, решения консульских судов и термины получили широкое распространение. Так, сборник зафиксированных обычаев *Consulato del mare* успешно применялся в городах всего Средиземноморья; позднее городами Ганзейского союза на Балтийском море было принято *Висбейское морское право* (по названию шведского города Висбю), которое содержало много заимствований от первого. Следует подчеркнуть, что купеческое право укреплялось в постоянном противостоянии традиционному феодальному и каноническому праву.

Со второй половины XV в. постепенно, по мере открытия новых стран и континентов, перехода от натурального хозяйства к товарно-денежному обмену в торговле выдвинулись англичане, голландцы, испанцы и французы. К концу XVII в. относится начало *второго (французского) этапа в истории развития торгового права*. Во Франции, где купечество стремилось к особому правовому регулированию своей деятельности, разрозненные юридические предписания были кодифицированы *Ordonnance de commerce* — ордонансом «О торговле» (1673) и *Ordonnance de la marine* — ордонансом «О мореплавании» (1681). Эти законодательные акты именуются в литературе

<sup>1</sup> Предпринимательское (хозяйственное) право: Учебник / Под ред. О. М. Олейник. В 2 т. — Т. 1. — М.: Юристъ, 2003. — С. 117.



ордонансами Ж. Б. Кольбера (1619–1683), который являлся генеральным контролером финансов при дворе французского короля Людовика XIV и осуществил ряд важных мер, направленных на развитие во Франции торговли, промышленности и финансов. Нормы торгового права распространялись на деятельность лиц, формально принадлежавших к купеческому сословию.

Таким образом, торговое (хозяйственное) право стало развиваться не только обычаями, но и королевскими указами, ордонансами, распространяющими свое нормативное действие на всю страну.

Французская буржуазная революция 1789 г. уничтожила сословный характер торговой деятельности и торгового права. Закон от 2–17 мая 1791 г. провозгласил свободу промысла, в том числе торгового. Старое купеческое право больше не отвечало потребностям и условиям бурно развивающегося капиталистического хозяйства, в связи с чем возник вопрос о пересмотре торгового законодательства. Спустя почти 17 лет после этой декларации в сентябре 1807 г. был принят *Французский торговый кодекс (Code de commerce)*, вступивший в силу с 1 января 1808 г. Этому содействовали два обстоятельства: господство третьего (торгово-промышленного) сословия в законодательном органе страны и отсутствие в Гражданском кодексе Франции (1804) норм, регулировавших в полном объеме коммерческие (торговые) сделки.

*Третий (немецкий) период в развитии торгового права* наступает с середины XIX в. Развивавшиеся экономические и торговые отношения в германских государствах настоятельно требовали кодификации торгового (хозяйственного) права. И в 1861 г. был принят *Allgemeines deutsches Handelsgesetzbuch* — Общемецкий торговый кодекс. Позднее благодаря реформаторским, дипломатическим и военным усилиям «железного» канцлера Бисмарка и политико-экономическим потребностям буржуазного общества в объединившейся Германии в 1896 г. было принято Гражданское уложение, а в 1897 г. — Германское торговое уложение, вступившее в силу с 1 января 1900 г.

В XIX в. большинство государств Европы и других частей света последовали примеру Франции и Германии, создав по их образцу особые торговые кодексы и уложения. Французский торговый кодекс 1807 г. оказал большое влияние на законодательство ряда государств Европы: Португалии (1833), Голландии (1838), Бельгии (1872), Греции, Румынии, а также стран арабского Востока, Африки и Латинской Америки. Этот Кодекс неоднократно подвергался ревизиям, и ныне от его 130 статей первой редакции осталось лишь 20 %. Однако это действующий Кодекс с изменениями и дополнениями.

К германской группе стран торгового права принадлежат Австрия, которая принимала участие в составлении еще Общенемецкого торгового кодекса 1861 г. и ввела его у себя в 1863 г., Испания, принявшая Торговое уложение 1886 г., Япония — Торговое уложение 1890–1899 гг.

Таким образом, Французский торговый кодекс и Германское торговое уложение положили начало дуализму, то есть разделению гражданского права, когда имущественно-стоимостные отношения с участием простых граждан регулируются гражданскими кодексами, а такие же отношения между предпринимателями — торговыми кодексами.

Однако некоторые государства Европы и Америки до сих пор удерживают единство хозяйственного и гражданского права или пришли к нему в силу развития гражданского права. К ним относится Англия, где гражданское право своим деловым коммерческим характером способно в значительной мере служить и торговому обороту. Так, статутное право Англии образуют действующие законы: о продаже товаров (*Sale of Goods Acts, 1893, 1979*), о защите потребителей (*Consumer Protection Act, 1987*), о собственности (*Law of Property Acts, 1922, 1925, 1969*), о компаниях (*Companies Act, 1985*), о патентах 1977 г., о передаче имущества и услугах 1982 г., об арендной плате 1984 г., об исковой давности 1990 г. и многие другие.

Исторически обе правовые системы продолжают идти рядом в Германии, Франции, Бельгии, Дании, Испании, Норвегии, ряде азиатских, латиноамериканских стран. В то же время в других странах наблюдается коммерциализация гражданского права, то есть усиливающееся влияние хозяйственного права на гражданское право. Оно проявляется в двух видах: либо в отказе от торговых кодексов, как это случилось в Италии и Швейцарии, и в переходе на единые гражданские кодексы, регулирующие имущественные отношения и в предпринимательской сфере; либо в выделении и расширении сферы действия хозяйственного права, что наблюдается в США и Швеции. Так, обеспечение единообразия хозяйственного (торгового) законодательства в США стало задачей особого учреждения — Национальной конференции уполномоченных по унификации права штатов, образованного еще в 1892 г. Результатом его деятельности была подготовка *Единообразного торгового кодекса (Uniform Commercial code, 1952 г.)*. Этот неофициальный кодекс США, подготовленный по инициативе деловых кругов и одобренный Национальной конференцией уполномоченных по унификации законов, Американским институтом права и Ассоциацией адвокатов, послужил основой официальной кодификации торгового законодательства практически во всех штатах страны.

Следует отметить, что торговые кодексы, принятые в разных странах, представляют собой плод серьезных исследовательских поисков, дискуссий и раздумий представителей различных социальных слоев общества, к их составлению привлекались лучшие умы своего времени. Торговые кодексы продолжают оставаться той правовой основой, на которой зиждется вся создававшаяся столетиями сложная юридическая конструкция, регулирующая хозяйственный оборот со всеми его тонкостями и хитросплетениями. В этом плане представляет интерес структура торговых кодексов Франции, Германии, США, принятых в разные периоды развития хозяйственной деятельности.

Так, *Французский торговый кодекс 1807 г.* (далее — ФТК) состоит из четырех книг. Первая книга «О торговле вообще» содержит правила об индивидуальных коммерсантах и торговых товариществах, торговых книгах, торговой регистрации, торговых биржах и биржевых посредниках, торговом залоге и комиссионерах, купле-продаже и векселях, приказе на предъявителя и о сроке давности по торговым делам. Вторая книга «О морской торговле» определяет правовой статус морского судна, регулирует вопросы морской перевозки, страхования, продажи, а также ответственность за морские деликты — происшествия, преступления. В ней также содержатся нормы, относящиеся к общей и специальной аварии. Третья книга «О несостоятельности, банкротствах» включает в себя правила конкурсного процесса. Четвертая книга «О торговой юрисдикции» регулирует организацию третейских судов, определяет их компетенцию, а также устанавливает правила рассмотрения споров в этих судах и порядок обжалования их решений. Как видим, ФТК включает не только материально-правовые нормы, но и процессуальные правила, которые отличаются от предназначенных для рассмотрения споров между обычными гражданами.

Структуру *Германского торгового уложения* (далее — ГТУ), принятого в 1897 г., также составляют четыре книги, состоящие из разделов и параграфов.

При определении круга регулируемых отношений ГТУ исходит из субъектного признака, то есть из личности коммерсантов. Первая книга посвящена правовому положению коммерсантов. *Этим ГТУ отличается от ФТК, который основывает правовое регулирование хозяйственных отношений на круге сделок, относимых к торговым, то есть исходит из объектного критерия.*

Вторая книга ГТУ содержит предписания о торговых товариществах, к которым относятся товарищества, основанные на частных соглашениях двух и более лиц, направленные на достижение определенной

цели совместными средствами и усилиями. Это полное торговое товарищество и коммандитное товарищество. Второй и третий разделы второй книги содержат предписания относительно акционерных обществ. Эти положения утратили силу после принятия в 1937 г. специальных законов об акционерных обществах, которые были заменены действующим в настоящее время Законом от 6 сентября 1965 г. об акционерных обществах.

Третья книга ГТУ регулирует торговые сделки. Последними признаются только те сделки коммерсанта, которые относятся к торговой деятельности его предприятия (§ 343). Надо отметить, что торговые сделки, кроме ГТУ, регулируются в Федеративной Республике Германия банковским, страховым, морским и другим законодательством. В отличие от ГТУ эти правовые акты рассчитаны не на определенных субъектов, а действуют в отношении всех лиц, которые пользуются векселями, чеками, страховыми свидетельствами. Четвертая книга ГТУ посвящена морскому праву и приостановлению платежей, несостоятельности и срокам давности.

*Единообразный торговый кодекс США* (далее — ЕТК) (Uniform Commercial code), принятый в 1952 г. и впоследствии утвержденный в качестве закона всеми штатами, не представляет собой торговый кодекс в традиционном понимании. В нем отсутствуют многие институты торгового права, свойственные европейским кодексам. ЕТК не регулирует отношения по купле-продаже недвижимого имущества, по обеспечительным интересам в недвижимом имуществе, по конкурсному производству, страхованию, по тендерным сделкам, по договору поручительства.

ЕТК состоит из 10 разделов. Большинство из них имеют части, разделенные на статьи, которые, в свою очередь, подразделяются на параграфы. В разделе I ЕТК содержатся нормы, применяемые совместно с положениями всех других разделов. К числу наиболее важных следует отнести правовые нормы о свободном применении и толковании Кодекса, о допустимости изменения и отмены действия положений Кодекса соглашением сторон, о вспомогательном значении основных принципов общего права и права справедливости. В этом разделе дается определение коммерческих и юридических терминов, используемых в Кодексе.

Раздел II «Продажа» — самый обширный и наиболее применяемый на практике. Он разбит на семь частей, включающих 104 статьи. Нормы раздела регулируют отношения по купле-продаже движимого имущества между любыми субъектами предпринимательского оборота.

Под действие раздела не подпадает купля-продажа акций, облигаций, договорных прав и прочих «бестелесных вещей». Следует отметить, что этот раздел ЕТК послужил концептуальной основой для разработки Венской конвенции ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров, которую подписали свыше 50 государств мира, в том числе в 1990 г. СССР, правопреемницей которого является Российская Федерация.

Раздел III «Торговые бумаги» распространяет свое действие только на такие бумаги, как тратта, чек, депозитный сертификат и простой вексель. Нормы раздела содержат требования, предъявляемые к указанным бумагам как оборотным документам, определяют права и обязанности сторон по сделкам с этими бумагами.

Раздел IV «Банковские депозиты и инкассовые операции» тесно связан с предыдущим разделом. Он регулирует прохождение оборотных документов через банк в процессе инкассирования и отношения между банком и его клиентами, в том числе торговыми организациями.

Раздел V «Аккредитивы» содержит правовые нормы, касающиеся соглашений между покупателями товаров и банками о том, что банки акцептуют тратты, выставленные продавцами этих товаров.

Раздел VI «Комплексное отчуждение» регулирует отношения по продаже значительной части (или всех) товарно-материальных ценностей какого-либо предприятия. Правовые нормы раздела направлены на обеспечение защиты интересов кредиторов, владельцев отчуждаемого имущества.

Раздел VII «Складские свидетельства, коносаменты и другие товарораспорядительные документы». Эти документы могут быть оборотными, но их держатель вправе получить не сумму денег, а определенные товары.

Раздел VIII «Инвестиционные ценные бумаги» регулирует отношения по передаче таких оборотных ценных бумаг, как акции и облигации.

Раздел IX «Обеспечение сделок. Продажа причитающихся платежей, договорных прав и бумаг на движимость». Правовые нормы этого раздела ЕТК применяются к тем сделкам, которые направлены на создание обеспечительного интереса относительно какого-либо имущества.

Раздел X «Дата вступления в силу и отмена других законов» содержит общее правило о моменте вступления в силу кодекса, после того как он принят законодательным собранием какого-либо штата. В нем также перечислены законы, которые отменяются после принятия кодекса штатом, и указаны законы, не подлежащие отмене.