

Содержание

Не можете заключить сделку? Кто виноват?	8
Как задавать закрывающий вопрос.....	14
А вы можете заключить сделку при помощи пяти вопросов?.....	18
Хотите заключать больше сделок? Слушайте больше!.....	27
Вы не сможете заключить сделку, пока об этом не попросите	36
Что бы сказал Бен Франклин о своем методе?	42
Несколько методов заключения сделки. Новый взгляд на старые приемы	48
Это не заключение. Это начало	54
Какие вопросы ЛУЧШЕ?	64
Вы получили заказ? Если нет, вот почему!	67
Заключение сделки. Мастер-класс для мастеров продаж	73
Заключение сделки. Решающие вопросы, которые вам не понравятся	81