

ПОЧЕМУ ВАМ НАДО СЛУШАТЬ ИМЕННО МЕНЯ?

Итак, вы прочитали аннотацию книги и до сих пор не знаете, кто я такой и почему вы должны мне доверять. Возникает вопрос: почему вам надо слушать меня? Что дает мне право говорить на тему блокчейна, криптовалют, биткойна, ICO и связанных технологий? Есть много людей, которые распространяют информацию об этом, но почему вы должны верить именно мне? Справедливый вопрос. Что ж, позвольте мне рассказать немного о себе и о том, как я попал в пространство криптовалюты.

Шесть лет я изучал медицину в Австрии, выпустился из университета и поступил в ординатуру в качестве хирурга-травматолога. А кроме этого, вот уже десять лет я был одним из десяти лучших

профессиональных кайтсерферов¹ в мире. Но торчать в больнице на протяжении 100 часов в неделю было совсем не той жизнью, которую я себе представлял после своих спортивных путешествий по миру. И в 2012 году я завершил медицинскую карьеру, решив объединить свои знания профессионального спортсмена и врача, чтобы заниматься коучингом, личным развитием и обучать этому других. Я переехал в Гонконг, чтобы получить опыт в области бизнеса, финансов и маркетинга, ведь до этого такого опыта у меня совсем не было. Я всегда предпочитал реальный опыт, а не традиционное образование, поэтому этот ход имел для меня большой смысл. Это было непростое время, когда я пытался утвердиться между западным и восточным мирами, но этот опыт дал мне очень много: я научился публичным выступлениям, научился отказывать и много узнал о деньгах.

В 2014 году я понял, что хватит. Поэтому решил покинуть Гонконг и снова начал путешествовать, по-прежнему работая в области личного развития.

Чисто случайно я встретил Тоби, коллегу из Австрии, и Пола из Таиланда в Бангкоке на пересадке в аэропорту. Мы сразу же нашли общий язык

¹ Кайтбординг, или кайтинг, — вид спорта, основой которого является движение под действием силы тяги, развиваемой удерживаемым и управляемым спортсменом воздушным змеем. — *Примеч. пер.*

и особенно сошлись на одной теме: криптовалюты. Я что-то слышал о биткоине в 2011 году от моего пациента, но с тех пор больше этим не интересовался. Для меня стало шоком, что биткоин теперь стоит 1000 долларов, потому что в 2011 году он стоил всего 1 доллар. Я сразу же подумал: «Ого, если бы в 2011 году я инвестировал тысячу долларов, то всего за три года сделал бы миллион». В 2011 году я думал, что это какой-то развод, но после нашего разговора мне стало действительно интересно. Я начал искать о блокчейне, криптовалюте и биткоинах все, что только мог найти. Мне не все было понятно, но все равно это было легче, чем медицинские учебники, которые мне приходилось изучать в университете. Самым сложным было понять, откуда начинать. Всякий раз, когда люди спрашивают не жалко ли мне потраченного времени, я отвечаю, что нет. Это не потраченное впустую время, а база для понимания технологических аспектов криптомира. Тоби, Пол и я оставались на связи. В последующие месяцы мы продолжали обсуждать разные интересные идеи, и прежде всего как донести знания о виртуальных валютах в массы. В мае 2015 года банк DBS, один из крупнейших банков Сингапура, организовал в Сингапуре блокчейн-хакатон.

Это было мероприятие, проходившее главным образом на выходных, где несколько команд должны были убедить группу инвесторов вложиться в их

проект. Я решил присоединиться к Тоби и Полу на выходных, и мы подготовили устный конспект нашего бизнес-плана в надежде выиграть 15 тысяч долларов. Вы можете посмотреть видео на «Ютубе» с тем нашим выступлением: *Julian Hosp hackathon Singapore*.

Мы сделали все как надо и выиграли. 11 июня 2015 года в Сингапуре был запущен стартап OnePay/OneBit. Изначально мы хотели сделать возможным оплату по дебетовой карте биткоинами, чтобы ею можно было пользоваться онлайн и офлайн по всему миру. Тоби и Пол решили остаться в Сингапуре, в то время как у меня все еще были коучинговые контракты с клиентами, и там был возможен только неполный рабочий день. Для себя начал делать видеоролики о блокчейне и биткоине, но еще не был полностью уверен в успехе этих новых идей, особенно после истории со взломом биржи MtGox в 2014–2015 годах, когда биткоин резко упал в цене¹. Если вы поищете видео *Julian Hosp Bitcoin and blockchain — this is why you should care*², вы заметите некоторые неопределенности в моих объяснениях.

¹ MtGox — крупнейшая биржа цифровых валют, которая управляла 47 % всего объема транзакций биткоинов в мире. В результате взлома было похищено 473 млн долларов. — *Примеч. ред.*

² <https://www.youtube.com/watch?v=67NyB6-UxRE>

Компания OnePay/OneBit привлекла свои первые внешние инвестиции в 2016 году, а компания PayPal стала ее инкубатором (то есть оказывала поддержку). Именно тогда я тоже решил присоединиться и работать на полное время. Мы переименовали наш стартап в TenX — это название отражало наше желание расти в 10-кратном размере. Тоби стал техническим генеральным директором.

Пол стал директором по продукту. Я стал президентом компании; но я вижу себя директором по позиционированию (CVO). Именно тогда я убедился, что эти новые цифровые идеи пришли всерьез и надолго, и знал, что важно просвещать людей в этой области. Поэтому я запустил канал на «Ютубе» (www.youtube.com/tenxwallet), группу в «Фейсбуке» (www.facebook.com/groups/cryptofit) и немецкий подкаст (<http://kryptoshow.libsyn.com>); все они стали одними из крупнейших в мире.

«Моя персональная миссия — помощь людям в получении знаний о блокчейне, криптовалютах и о том, как это все работает, чтобы минимум 1 миллиард людей во всем мире к 2025 году узнали об этом от меня».

Я знаю, что это звучит как безумная миссия и визионерство, но это то, чем я по-настоящему увлечен. Именно так родились бренд и хештег «#CRYPTOFIT», чтобы люди прокачали свои на-

выки и знания в криптовалютах. Сегодня у меня есть гостевые статьи в разных журналах, посвященные популярным блокчейнам и другим финансово-техническим возможностям. Я встречался с регуляторами, центральными банками и лучшими людьми в области финансов по всему миру, а портал Influencive назвал меня одним из лучших криптоспециалистов, к которым нужно прислушиваться в 2017 году (<https://www.influencive.com/top-blockchaine-cryptocurrencies-experts-follow-15-2017/>). Я также был соавтором документа для COMIT (www.comit.network), децентрализованной сети, которая свяжет все базы блокчейн так же, как интернет соединяет интрасети.

TenX продолжал расти экспоненциально, поэтому мы решили пойти на так называемую продажу токенов¹ в июне 2017 года. Компания получила взносы, эквивалентные примерно 80 миллионам долларов США, чтобы поддержать наше видение того, как сделать любую криптовалюту доступной через дебетовую карту. С момента написания этой книги в 2017 году TenX оценивается в более чем полмиллиарда долларов. Будет интересно посмо-

¹ В криптосистеме есть *монеты* и *токены*, которые различаются способом создания. Для создания монеты необходим собственный блокчейн, тогда как токен работает на сторонней платформе, например на Эфириуме или Waves. — *Примеч. ред.*

треть, что происходит дальше, не только в ТенХ, но и во всей экосистеме блокчейн.

Итак, вот что вы почерпнете из этой книги, чего не найдете больше нигде:

- ★ Некоторые «преподаватели» криптосистем на самом деле НЕ НАХОДЯТСЯ ВНУТРИ СИСТЕМЫ. Они просто сообщают вам информацию со стороны. Есть огромная разница между источниками знаний из первых рук и теми, кто просто пересказывает уже написанное. Вот почему для меня очень важно не только писать книгу на эту тему, но и реально создавать успешную компанию, которая дает мне совершенно новую перспективу.
- ★ Некоторые люди утверждают, что они являются экспертами по блокчейну, чтобы реализовать свои скрытые намерения. Многие мошенники пользуются отсутствием знаний у людей. Я придерживаюсь абсолютной прозрачности в плане обучения людей. Я подхожу к этому под другим углом. Да, конечно, я хотел бы, чтобы люди пользовались продуктами и услугами моей компании, но главная цель — это сделать захватывающую криптоэкосистему ближе миллиарду людей во всем мире.
- ★ Многие «лидеры мнений», как они сами себя называют, застревают на какой-то теме, не вы-

ходя за пределы поля. Они фиксируются на конкретной криптовалюте или проекте. Эта книга посвящена более широкой идее децентрализованной системы. Что это значит на самом деле, вы уже скоро узнаете. Я не считаю себя «фанатиком», пытающимся убедить вас купить определенный токен или монету. Я хочу, чтобы вы владели знаниями о криптоэкосфере в целом и понимали, как централизация и децентрализация могут и будут сосуществовать вместе.

- ★ У первых криптопоследователей очень часто есть технический опыт. И это обычно приводит к тому, что их объяснения становятся путаными и сложными для новичков. У меня больше научного прошлого, и это позволяет мне объяснять сложные понятия в простых терминах, при этом охватывая основы. Я считаю, что это секрет успеха: придерживаться суперпростых объяснений.



Простота



Сложность