

ВОПРОС 1

Предмет макроэкономики.

Ключевые макроэкономические проблемы.

ОТВЕТ

МАКРОЭКОНОМИКА — это наука о функционировании национальной экономики в целом; наука об агрегированном поведении в экономике; составная часть экономической теории; одна из общественных дисциплин.

Такие определения макроэкономике дают западные экономисты.

Различают две разновидности макроэкономической теории:

- а) **позитивную** макроэкономическую;
- б) **нормативную** макроэкономическую.

Позитивная макроэкономика изучает реальные макроэкономические явления и их взаимосвязи. Нормативная макроэкономика определяет, какие условия или аспекты желательны или нежелательны.

Макроэкономика тесно связана с общей экономической теорией и микроэкономикой. Макроэкономическую теорию объединяет использование одного и того же категориально-понятийного аппарата. Отличие между ними заключается в том, что макроэкономика изучает функциональные связи, а общая экономическая теория — причинно-следственные связи. Связь макроэкономики и микроэкономики определяется тем, что современная макроэкономика использует в качестве фундамента теоретические основы микроэкономики. Отличие между ними заключается в том, что микроэкономика изучает индивидуальные решения фирм и домашних хозяйств в процессе их функционирования и взаимодействия на рынке, а макроэкономика рассматривает логику поведения всех экономических субъектов, образующих в совокупности экономику, не детализируя поведение отдельных субъектов.

Возникновение макроэкономической науки относится к периоду 1930-х гг. Она была основана Джоном Мейнардом Кейнсом (1883–1946), который в своей книге «Общая теория занятости, процента и денег» (1936) доказал возможность существования в рыночной экономике устойчивого

состояния большой безработицы и неиспользуемых производственных мощностей и что правильная налогово-бюджетная и кредитно-денежная политика государства может воздействовать на производство, сокращая тем самым безработицу и уменьшая продолжительность экономических кризисов. Следовательно, Кейнс обосновал необходимость государственного регулирования экономики как единого целого.

Кейнсианская экономическая теория стала доминирующей в сфере макроэкономики и государственной политики. Начиная с послевоенного периода и вплоть до 1960-х гг. любой анализ макроэкономической политики основывался на кейнсианских постулатах. Однако новые теоретические разработки подорвали былое значение кейнсианской макроэкономической теории.

Макроэкономика преследует конкретные цели и использует соответствующие инструменты.

Система целей включает следующие элементы:

1. **Высокий и растущий уровень национального производства**, т. е. уровень реального валового внутреннего продукта (ВВП).
2. **Высокая занятость при небольшой вынужденной безработице.**
3. **Стабильный или плавно растущий уровень цен** в сочетании с определением цен и заработной платы посредством взаимодействия спроса и предложения на свободных рынках.

Относительно первой цели отметим, что конечная задача экономической деятельности заключается в том, чтобы обеспечить население товарами и услугами. Совокупным измерителем национального производства выступает валовой внутренний продукт, который выражает рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг.

Второй основной целью макроэкономической политики являются высокая занятость и низкая безработица. Уровень безработицы колеблется в ходе экономического цикла. В фазе кризиса и депрессии спрос на рабочую силу сокращается, а уровень безработицы увеличивается. В фазе оживления и подъема спрос на рабочую силу растет, а безработица со-

кращается. Однако удовлетворить потребности всех в достойной работе — труднодостижимая проблема.

Третьей основной макроэкономической целью является стабильность цен при наличии свободных рынков. Распространенным измерителем общего уровня цен является **индекс потребительских цен (ИПЦ)**, учитывающий затраты на приобретение фиксированного набора «корзины» товаров и услуг.

Соотношение основных макроэкономических целей определяет **главную** макроэкономическую цель, отражающую основную задачу макроэкономической политики, реализация которой выступает в двух формах:

- а) **промежуточные** макроэкономические цели;
- б) **тактические** макроэкономические цели.

Первые регулируют значения ключевых макроэкономических переменных, вторые осуществляют преобразования национальной экономики.

Государство имеет в своем распоряжении определенные инструменты, которые оно может использовать с целью воздействия на макроэкономическую систему. **Под инструментом политики** понимается экономическая переменная, находящаяся под контролем государства и способная воздействовать на достижение одной или нескольких макроэкономических целей.

Выделяются следующие **инструменты макроэкономической политики**:

1. **Налогово-бюджетная политика**, означающая использование налогов и государственных расходов с целью воздействия на экономику. Первый компонент налогово-бюджетной политики — налогообложение — оказывает влияние на общую экономическую ситуацию посредством двух способов:
 - ♦ сокращая располагаемый или расходный доход домашних хозяйств. Так, налоги уменьшают сумму денег, которую население расходует на покупку товаров и услуг, в результате чего сокращается совокупный спрос на блага, что вызывает уменьшение объема ВВП;

- ◆ оказывая влияние на цены благ и факторов производства. Например, повышение налогов на прибыль вызывает снижение стимулов у фирм к инвестированию в новые капитальные блага.
2. **Кредитно-денежная политика**, осуществляемая государством посредством денежной, кредитной и банковской систем страны. Регулирование денежной массы влияет на процентные ставки и тем самым на экономический рост. Так, политика дорогих денег в США повысила процентные ставки и снизила экономический рост, повысила уровень безработицы. Только после того, как стало осуществляться аккуратное регулирование денежной массы, в стране наступил экономический рост.
 3. **Политика доходов** — это желание государства сдерживать инфляцию директивными мерами: либо прямым контролем над заработной платой и ценами, либо добровольным планированием повышения заработной платы и цен.
Политика доходов в западной экономической литературе является наиболее дискуссионной. Тридцать лет назад эта политика считалась эффективной в борьбе с инфляцией. В настоящее время многие экономисты считают ее не только неэффективной, но и вредной, поскольку, в сущности, она не снижает инфляцию. Поэтому большинство развитых стран используют ее в чрезвычайных обстоятельствах.
 4. **Внешнеэкономическая политика**. Международная торговля повышает эффективность и экономический рост, служит цели повышения уровня жизни. Важным показателем внешней торговли является **чистый экспорт**, представляющий собой разность между стоимостью экспорта и стоимостью импорта. В случае превышения экспорта над импортом наблюдается избыток, если же импорт превышает экспорт — имеет место дефицит торгового баланса.
 5. **Торговая политика** включает в себя тарифы, квоты и другие инструменты регулирования, которые либо стимулируют, либо ограничивают экспорт и импорт. Регулирование иностранного сектора осуществляется

координацией макроэкономической политики в различных экономических регионах, но главным образом путем **управления валютным рынком**, ибо на внешнюю торговлю влияет валютный курс страны.

КЛЮЧЕВЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ

К ним относят:

- а) анализ экономических (деловых) циклов;
- б) безработицу;
- в) темпы инфляции, характеризующие колебания среднего уровня цен в экономике в процентах;
- г) торговый баланс как разницу между суммой экспорта страны и суммой импорта;
- д) взаимосвязь и взаимозависимость системы национальных рынков как между собой, так и с иностранным сектором экономики;
- е) эффективность макроэкономической политики государства;
- ж) экономический рост.

КЕЙНС Джон Мейнард (1883–1946), английский экономист, государственный деятель и публицист, основоположник кейнсианства. Образование получил в Итоне в Королевском колледже в Кембридже (1902–1906), где слушал лекции А. Маршалла. С 1920 г. — профессор Кембриджского университета. В 1936 г. вышел в свет его главный труд «Общая теория занятости, процента и денег» (рус. пер. — М., 1948), в котором сформулированы основные положения кейнсианства. Теория Кейнса была популярна в США, Великобритании и в других странах. Он исследовал количественные функциональные зависимости процесса воспроизводства, а также инвестиции, национальный доход, занятость населения, потребление и сбережения, уровень цен, количество денег в обращении и т. п. Кейнсианские методы решения хозяйственно-политических задач государственно-монополистического капитализма являлись основанием для объявления кейнсианской революции в экономической теории. Однако кейнсианская революция государственного регулирования экономики не элиминировала циклический характер экономики, инфляцию и безработицу.

ВОПРОС 2

Метод макроэкономики.

ОТВЕТ

Под **методом** понимают совокупность приемов, способов, форм изучения предмета данной науки; конкретный инструментарий научного исследования.

Макроэкономика использует как общенаучные, так и специфические методы исследования.

К общенаучным методам относятся:

- а) метод научной абстракции;
- б) метод анализа и синтеза;
- в) метод единства исторического и логического;
- г) системно-функциональный анализ;
- д) экономико-математическое моделирование;
- е) сочетание нормативного и позитивного подходов.

Основным специфическим методом, используемым в макроэкономике, является макроэкономическое **агрегирование**, под которым понимается объединение явлений и процессов в единое целое. Агрегирование величины характеризует рыночную конъюнктуру и ее изменение (рыночную процентную ставку, ВВП/ВНП, общий уровень цен, уровень инфляции, уровень безработицы и др.).

Макроэкономическое агрегирование распространяется на экономические субъекты (домашние хозяйства; фирмы (предпринимательский сектор); государство; иностранный сектор (заграница) и рынки (товаров и услуг, ценных бумаг, денег, труда, реального капитала, международный валютный)).

В макроэкономике широко используются **экономические модели** — формализованные описания различных экономических явлений и процессов. Макроэкономические модели позволяют отвлечься от второстепенных элементов и сосредоточиться на главных элементах системы и их взаимосвязях. Поскольку модели являются абстрактным отражением реальной действительности, то они не могут быть всеохватывающими.

В макроэкономике используется множество моделей, которые могут быть классифицированы по различным критериям:

- ◆ по степени обобщения (абстрактно-теоретические и конкретно-экономические);

- ◆ по степени структуризации (малоразмерные и много-размерные);
- ◆ с точки зрения характера взаимосвязи элементов (линейные и нелинейные);
- ◆ по степени охвата (открытые и закрытые: закрытые — для изучения замкнутой национальной экономики; открытые — для изучения международных связей);
- ◆ по учету времени как фактора, определяющего явления и процессы (статические — фактор времени не учитывается; динамические — время выступает как фактор).

В каждой модели выделяются два типа переменных:

- а) экзогенные;
- б) эндогенные.

Первые вводятся в модель извне, они задаются до построения модели. Это исходная информация. Вторые возникают внутри модели в процессе решения выдвинутой задачи и являются результатом ее решения.

При построении модели используются **четыре** вида функциональных зависимостей:

- а) дефиниционные;
- б) поведенческие;
- в) технологические;
- г) институциональные.

Дефиниционные отражают содержание явлений или их структуру. Например, под совокупным спросом на рынке благ понимают суммарный спрос домохозяйств, инвестиционный спрос предпринимательского сектора, государства и заграницы. Это определение можно представить в виде тождества:

$$Y_d \equiv C + I + G + NE.$$

Поведенческие показывают предпочтения экономических субъектов. Так, функция потребления $C = C(Y)$ и сбережения $S = S(Y)$.

Технологические отражают технологические зависимости в экономике. Примером может служить производственная функция, показывающая связь между объемом

и факторами производства: землей, трудом, капиталом, техническим прогрессом и т. д.:

$$Y = f(L, N, K),$$

где Y — продукт, L — труд, N — земля, K — капитал.

Институциональные выражают институционально установленные зависимости. Например, сумма налоговых поступлений T есть функция дохода Y и установленной налоговой ставки t_y :

$$T = t_y \times Y.$$

Важное значение в экономике имеет понятие «ожидание». Ожидание есть оценка экономических субъектов. Экономические ожидания подразделяются на **две** группы: ожидания *ex post*, ожидания *ex ante*.

Ожидания *ex post* — оценка экономическими субъектами полученного опыта, фактические оценки.

Ожидания *ex ante* — прогнозные оценки экономических субъектов.

Существуют **три** основные концепции формирования ожиданий.

Концепция статических ожиданий, согласно которой экономические субъекты в будущем ожидают то, с чем столкнулись в прошлом.

Концепция адаптивных ожиданий, согласно которой экономические субъекты корректируют свои ожидания с учетом допущенных в прошлом ошибок.

Концепция рациональных ожиданий, согласно которой экономические субъекты не только учитывают ошибки, допущенные в прошлом, но и пытаются моделировать функционирование экономики, чтобы оценить будущее. На основе этих оценок формируется рациональное поведение участников экономической деятельности. Крупный вклад в эту теорию внес американский экономист, лауреат Нобелевской премии по экономике 1995 г. **Р. Лукас** (р. 1937). Главной заслугой Лукаса является использование гипотезы рациональных ожиданий, согласно которой экономические агенты эффективно используют всю доступную им информацию для исследования взаимосвязи макроэкономических показателей и экономической политики.

ВОПРОС 3

Основные макроэкономические показатели.

ОТВЕТ

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ (ВВП) — макроэкономический показатель, представляющий собой рыночную совокупную стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в стране за определенный период времени (месяц, квартал, год) всеми производителями.

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ (ВНП) — макроэкономический показатель, представляющий собой рыночную совокупную стоимость конечных товаров и услуг, созданных факторами производства, находящимися в собственности граждан данной страны не только внутри страны, но и за рубежом.

ВНП рассчитывается как и ВВП, но отличается от него на величину чистых факторных доходов из-за рубежа:

$$\text{ВНП} = \text{ВВП} + \text{ЧФД}$$

(чистые факторные доходы из-за рубежа).

Чистые факторные доходы из-за рубежа — это разница между доходами, полученными гражданами данной страны за рубежом, и доходами иностранцев, полученными на территории этой страны.

ВНП больше ВВП, если доходы от собственников факторов, используемых за рубежом, превышают доходы иностранцев от использования принадлежащих им факторов в экономике данной страны.

В закрытой экономике $\text{ВНП} = \text{ВВП}$. **В открытой экономике** отличия в объемах ВНП и ВВП объясняются главным образом функционированием иностранных фирм на территории данной страны и отечественных фирм на территориях других стран.

ВВП, как и ВНП, измеряется тремя способами:

- а) по расходам (по конечному использованию);
- б) по доходам (по распределительному методу);
- в) по добавленной стоимости (по производственному методу).

При расчете ВВП (ВНП) **по расходам** суммируются расходы всех экономических субъектов:

$$\text{ВНП} = C + I + G + \text{NE},$$

где C — потребление (расходы); I — валовые инвестиции; G — расходы правительства; NE — чистый экспорт.

Расчет ВВП (ВНП) **по доходам** осуществляется суммированием всех видов факторных доходов (зароботная плата, все виды прибыли, рентные доходы, проценты) плюс два компонента, не являющихся доходами, — амортизация и чистые косвенные налоги на бизнес, т. е. налоги-субсидии.

При расчете ВВП (ВНП) **по добавленной стоимости** суммируется стоимость, добавленная на каждой стадии производства конечного продукта. Этот метод дает возможность определить вклад различных фирм и отраслей в производство ВВП (ВНП). Сумма добавленной стоимости равна стоимости конечных товаров и услуг.

Добавленная стоимость — это приращение стоимости; это стоимость, которую добавляет фирма (отрасль) к купленным материалам и услугам в процессе производства и реализации продукции; это разность между общей выручкой, полученной от продажи данной продукции, и стоимостью рыночных затрат на ее производство и реализацию (стоимость сырья, материалов, топлива, энергии и тому подобной промежуточной продукции).

Данные показатели рассчитываются как в текущих (действующих) ценах, так и в неизменных (постоянных) ценах базисного года.

Рассчитанный ВВП (ВНП) в текущих рыночных ценах называется **номинальным** ВВП (ВНП), а рассчитанный в постоянных ценах — **реальным** ВВП (ВНП). Номинальный ВВП (ВНП) может увеличиться как за счет роста физического объема всей продукции, так и за счет роста уровня цен. На реальный ВВП (ВНП) уровень цен не влияет. Поэтому реальный ВВП выступает основным показателем физического объема товаров и услуг.

$$\text{Реальный ВВП (ВНП)} = \frac{\text{Номинальный ВВП (ВНП)}}{\text{Индекс цен}},$$

$$\text{Индекс цен текущего года} = \frac{\text{Цены текущего года}}{\text{Цены базисного периода}} \times 100\%.$$

Индекс цен выражает относительное изменение среднего уровня цен широкой группы товаров за определенный период.

Взаимозависимость номинального и реального ВВП (ВНП) выражается формулой:

$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Реальный ВВП}}.$$

Дефлятор (индекс цен) выражает различия между номинальным и реальным ВВП; используется с целью определения уровня инфляции.

ЧИСТЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ (ЧНП) представляет собой наиболее точный макроэкономический показатель созданных и купленных населением данной страны товаров и услуг за определенный период времени (месяц, квартал, год).

ЧНП исчисляется посредством вычитания из ВВП амортизационных отчислений:

$$\text{ЧНП} = \text{ВВП} - \text{Амортизационные отчисления}.$$

Разница между ценами, по которым покупают потребители, и продажными ценами фирм составляет косвенные налоги на бизнес (налог на добавленную стоимость, акцизные сборы, импортные пошлины, налоги на монопольные виды деятельности и т. д.).

Если вычесть из ЧНП косвенные налоги на бизнес (косвенные налоги за минусом субсидий бизнесу), то получим **национальный доход (НД)**.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД (НД) — макроэкономический показатель совокупных доходов всего населения данной страны за определенный период времени (обычно за год). НД определяется по формуле:

$$\text{НД} = \text{ЧНП} - \text{Косвенные доходы с предпринимателей}.$$

Основными компонентами НД являются:

- ◆ доходы наемных работников и некорпоративных собственников;
- ◆ рентные доходы;
- ◆ доходы корпораций;
- ◆ процентный доход.

Различают **произведенный** и **использованный** национальный доход. **Произведенный НД** — это весь объем вновь созданной стоимости товаров и услуг. **Использованный НД** — это произведенный НД за вычетом потерь от стихийных бедствий, ущерба при хранении и т. д. и внешнеторгового сальдо.

В России НД подразделяется на **два** фонда:

- а) **фонд потребления** (часть НД, используемая для удовлетворения личных потребностей населения, а также на содержание учреждений и организаций непромышленной сферы);
- б) **фонд накопления** (часть НД, используемая на расширенное воспроизводство).

ЛИЧНЫЙ ДОХОД (ЛД) — сумма доходов, реально получаемых населением после вычета из НД вкладов населения в социальную систему страхования, налогов на прибыль корпораций и нераспределенной прибыли, но с добавлением трансфертных платежей. ЛД представляет собой полученный, но не заработанный доход, ибо в него включаются трансфертные платежи.

ЛИЧНЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД (ЛРД) — доход, который может быть использован для непосредственного расходования домашними хозяйствами.

Личный располагаемый доход определяется по формуле:

$$\text{ЛРД} = \text{ЛД} - \text{Индивидуальные налоги.}$$

Следовательно, ЛРД есть доход, который домашние хозяйства используют в своем окончательном виде. ЛРД выступает в **двух** основных формах:

- а) в форме потребительских расходов;
- б) в форме личных сбережений.

НАЦИОНАЛЬНОЕ БОГАТСТВО (НБ) — совокупность материальных и нематериальных благ, которыми располагает общество на определенную дату и которые созданы трудом людей за весь предшествующий период.

НБ включает в себя как материальные, так и нематериальные многолетние результаты человеческой деятельности.

Основными элементами материальных результатов являются:

- а) основные фонды (производственные и непроизводственные);

- б) материальные оборотные фонды (запасы сырья, основных вспомогательных материалов, топлива, остатки незавершенного производства, запасы готовой продукции);
- в) товарные запасы народного хозяйства;
- г) государственные резервы, в том числе страховые, запасы оборонного назначения, золотой запас;
- д) предметы длительного пользования в домашнем хозяйстве населения (индивидуальные средства транспорта, мебель, предметы культурно-бытового и хозяйственно-го обихода и т. п.);
- е) природные ресурсы, вовлеченные в экономический оборот (освоенные земли, леса, воды, богатства земных недр и др.).

К нематериальным многолетним результатам относятся:

- а) научный потенциал;
- б) образовательный потенциал;
- в) квалификационный потенциал;
- г) культурный потенциал.

Особое значение в структуре неимущественного национального богатства имеет потенциал здоровья.

Проблема НБ была предметом исследования многих экономистов. Впервые НБ было исчислено английским экономистом У. Петти в 1664 г. Во Франции первая оценка НБ относится к 1789 г., в США — к 1805, в России — к 1864 г.

ПЕТТИ Уильям (1623–1687), английский экономист. Медицинское образование получил в университетах Лейдена, Парижа, Оксфорда. Обладал разнообразными способностями: в 1647 г. изобрел копировальную машину, в 1649 г. получил степень доктора физики, в 1651 г. стал профессором анатомии и музыки. В отличие от меркантилистов Петти считал источником богатства не сферу обращения, а сферу производства. Признавал закономерным вмешательство государства в регулирование экономики. Петти положил начало разработке трудовой теории стоимости, впервые дал определение дифференциальной ренты, указал на зависимость ее величины от плодородия и местоположения земельных участков.

ВОПРОС 4

Модель народнохозяйственного кругооборота.

ОТВЕТ

МОДЕЛЬ НАРОДНОХОЗЯЙСТВЕННОГО КРУГООБОРОТА — это модель экономической системы, описывающая потоки товаров и услуг, которыми обмениваются экономические субъекты, сбалансированные потоками денежных платежей.

В макроэкономике различают **два типа** количественных переменных: **запасы и потоки**.

Запас — показатель, измеряемый как количество на данный момент.

Поток — величина, измеряемая как количество в единицу времени.

Например, **запас** — имущество потребителя, **поток** — его доходы и расходы; **запас** — количество безработных, **поток** — количество теряющих работу; **запас** — накопленный капитал в экономике, **поток** — объем инвестиций; **запас** — государственный долг, **поток** — дефицит бюджета.

В теории макроэкономики различают **три** основные модели кругооборота.

1. МОДЕЛЬ КРУГООБОРОТА В ЗАКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ, в которой участвуют только две группы экономических субъектов: домашние хозяйства и фирмы. В этой модели отсутствуют государство и внешний мир, т. е. предполагается замкнутая экономическая система, где доходы одних экономических субъектов показываются как расходы других экономических субъектов. Например, расходы фирм на ресурсы в то же время выступают как доходы домашних хозяйств, а поток потребительских расходов составляет доход фирм от продажи готовой продукции. Модель предполагает, что объем продаж фирм равен объему доходов домашних хозяйств. Потоки «доходы—расходы» и «ресурсы—продукция» совершаются одновременно в противоположных направлениях и постоянно возобновляются.

Чтобы в данной модели наблюдалось равновесие, необходимо следующее:

- а) национальный доход должен быть равен расходам на его приобретение: $Y = \text{потребительские расходы} + \text{плановые инвестиции}$. Если же кроме запланированных

инвестиционных расходов существуют неплановые инвестиции, то экономическая система выходит из равновесия;

- б) соблюдение тождества инвестиций и сбережений на финансовом рынке: $C + I = S + C$, или $I = S$, поскольку расходы на ВВП и доходы, полученные в результате его производства, равны.

2. МОДЕЛЬ КРУГООБОРОТА С УЧАСТИЕМ ГОСУДАРСТВА.

Государство участвует в регулировании экономики **тремя** основными способами:

- а) собирает налоги и осуществляет социальные выплаты определенным категориям граждан: тем, кто «еще» не работает (например стипендии), и тем, кто «уже» не работает (пенсия, пособия). Налоги государство собирает и с предприятий, и с отдельных граждан, но в модели кругооборота предполагается, что экономические субъекты разделены по функциональному назначению и собственники фирм, уплачивающие налоги, находятся в сфере домохозяйства. Поэтому домохозяйства уплачивают налоги, получая трансферты, разница между ними образует **чистые налоги**;
- б) выступает в качестве покупателя на рынке благ, где осуществляются государственные закупки товаров и услуг.

Государственные закупки — это закупки на строительство и содержание школ, дорог, армии и государственного аппарата управления. Помимо затрат на товарном рынке государство осуществляет расходы на оплату труда государственным служащим, поэтому эти расходы также входят в государственные закупки;

- в) оказывает косвенное воздействие на экономику, регулируя количество денег в экономике. Государственные расходы по закупке и налоги, как правило, не совпадают по величине. Разница между чистыми налогами и государственными расходами образует **сбережения государства**. Если сбережения государства — величина положительная, то они составляют **бюджетный избыток**, если отрицательная — **бюджетный дефицит**, который может быть профинансирован выпуском денег или облигаций.

Сбережения государства, как и сбережения домохозяйств, направляются в сектор имущества.

3. **МОДЕЛЬ КРУГООБОРОТА С УЧАСТИЕМ ЗАГРАНИЦЫ.** Еще сложнее становится модель, когда в нее вводится иностранный сектор, который замкнутую систему превращает в открытую экономику. Иностранный сектор (внешний мир, заграница) связан с экономической системой **тремя** способами:

- а) через импорт товаров и услуг;
- б) через экспорт товаров и услуг;
- в) через международные финансовые операции.

Реальный и денежный потоки совершаются свободно, если совокупные расходы домашних хозяйств, фирм, государства и внешнего мира равны совокупному объему производства.

Разница между экспортом и импортом образует **чистый экспорт**, который направляется на рынок благ, но не поступает в сектор имущества.

Если экспорт не покрывает импорта, то разница должна быть оплачена посредством займов у иностранных финансовых посредников или путем продажи реальных или финансовых активов иностранным покупателям. Такие операции называются **чистым притоком капитала**.

Приток капитала — чистая величина, полученная посредством займов у иностранных финансовых посредников, а также посредством продажи реальных или финансовых активов иностранным покупателям.

Отток капитала — чистая величина кредитов, выданных иностранным заемщикам, и средств, использованных для покупки реальных или финансовых активов у иностранных продавцов.

В рыночной экономике расход одного субъекта является доходом другого субъекта, и наоборот. В связи с этим все бюджеты экономических субъектов взаимосвязаны, а в экономике страны возникает кругооборот денег. С этих позиций кругооборот представляет собой совокупность бюджетов всех экономических субъектов в их взаимосвязи.

Народнохозяйственный кругооборот может быть представлен четырьмя способами:

- а) уравнением;

- б) таблицей (матрицей);
- в) диаграммой (схемой);
- г) бухгалтерским счетом, который используется для построения системы национального счетоводства.

Бюджет будет сбалансирован, если суммарные значения указанных потоков будут равны у всех экономических субъектов:

$$\text{Домашние хозяйства } Y = C + T + S;$$

$$\text{Фирмы } Y + Z = C + I + G + E;$$

$$\text{Государство } G = T + (G - T),$$

где $(G - T)$ — дефицит государственного бюджета.

Заграница $Z = E + (Z - E)$, где $(Z - E)$ — сальдо торгового баланса.

Основные потоки народнохозяйственного кругооборота представлены в виде схемы (рис. 4.1). В открытой экономике с государственным вмешательством из потока «доходы и расходы» происходят «утечки» и одновременно вливания дополнительных средств в виде «инъекции».

«Утечки» — это доход, который не используется семейными хозяйствами для покупки произведенной внутри страны продукции. Они выступают в виде сбережений, налоговых платежей и импорта $(S + T + Z)$.

«Инъекции» — расходы на финансирование национального продукта — инвестиции, государственные закупки, расходы на экспорт $(I + G + E)$.

Исходя из равенства национального продукта и национального дохода имеем

$$C + I + G + (E - Z) = C + T + S.$$

После преобразования уравнения получим

$$I + G + E = S + T + Z,$$

т. е. общая сумма «инъекций» равна общей сумме «утечек». Уравнение «утечек» и «инъекций» можно представить в виде

$$I + (G - T) = S + (Z - E),$$

где S — внутренние сбережения; $(Z - E)$ — чистый импорт, финансируемый притоком капитала.

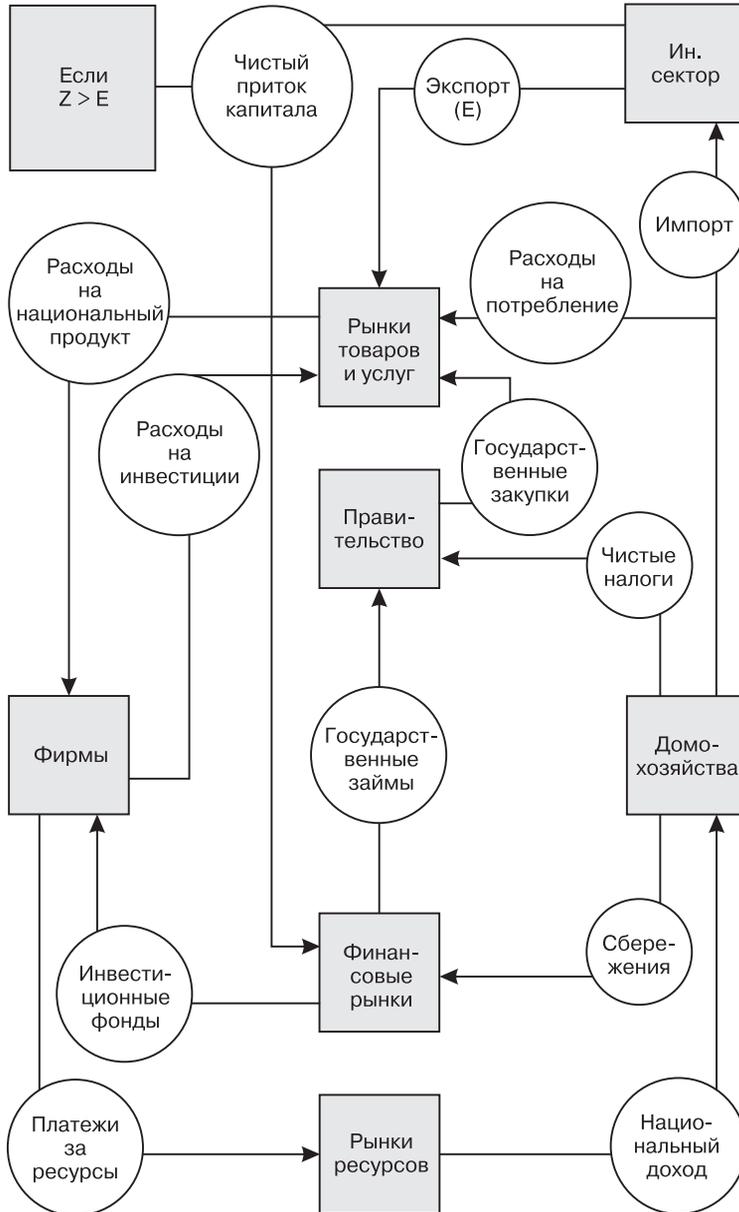


Рис. 4.1. Модель кругооборота с учетом иностранного сектора экономики и государственного вмешательства

ВОПРОС 5

Кейнсианская концепция потребительского рынка.

ОТВЕТ

В своей концепции потребительского выбора Дж. М. Кейнс исходил из гипотезы **АБСОЛЮТНОГО ДОХОДА**. Он обратил внимание на то, что субъекты формируют свое потребление в зависимости от полученного ими **текущего дохода**.

В отличие от представителей классической школы Кейнс считал, что распределение дохода на потребление и сбережение зависит не от процентной ставки, а **от предпочтений потребителя**. Кейнс сформулировал так называемый **основной психологический закон**, характеризующий поведение потребителей, склонных, как правило, увеличивать свое потребление с ростом доходов, но не в той мере, в какой растет их доход.

Желание людей сберегать их доход обусловлено:

- ◆ стремлением обеспечить резерв на случай непредвиденных обстоятельств;
- ◆ стремлением обеспечить свою старость, дать образование детям, необходимостью содержать иждивенцев;
- ◆ желанием обеспечить доходы в форме процента;
- ◆ желанием наслаждаться чувством независимости;
- ◆ намерением обеспечить необходимые средства для коммерции;
- ◆ желанием оставить наследство;
- ◆ просто скупостью.

К такому выводу Кейнс пришел исходя из «знания человеческой природы» и «детального изучения прошлого опыта».

Психологический фактор отражается в **средней склонности к потреблению** и **средней склонности к сбережению**.

Средняя склонность к потреблению (APC) — это выраженная в процентах доля любого общего дохода, который идет на потребление:

$$APC = \frac{C}{Y}.$$

Средняя склонность к сбережению (APS) — это выраженная в процентах доля любого общего дохода, которая идет на сбережения:

$$APS = \frac{S}{Y^V}.$$

Но величина дохода меняется: растет или сокращается. Реакцию потребителя на изменение дохода выражают **предельная склонность к потреблению** и **предельная склонность к сбережению**.

Термин «предельный» используется для обозначения дополнительных, добавочных величин.

Предельная склонность к потреблению (C_y) — доля прироста расходов на потребление в любом изменении располагаемого дохода:

$$C_y = \frac{\Delta C}{\Delta Y^V},$$

где ΔC — прирост расходов на потребление; ΔY^V — прирост располагаемого дохода.

Предельная склонность к сбережению (S_y) — доля прироста сбережений в любом изменении располагаемого дохода:

$$S_y = \frac{\Delta S}{\Delta Y^V},$$

где ΔS — прирост сбережений; ΔY^V — прирост располагаемого дохода.

Сумма предельной склонности к потреблению и предельной склонности к сбережению для любого изменения дохода после уплаты налогов всегда равна единице:

$$C_y + S_y = 1.$$

Основные положения теории Дж. М. Кейнса следующие:

1. Потребление — функция от располагаемого дохода:

$$C = C(Y^V),$$

где Y^V — располагаемый доход, который равен $Y - T$.

2. Предельная склонность к потреблению характеризует прирост потребительских расходов на единицу прироста располагаемого дохода: $0 < C_y < 1$ (больше 0 — значит, что потребление растет, меньше 1 — значит, что потребление растет меньше, чем доход).

3. По мере роста дохода доля дохода, направляемая на потребление, уменьшается, поскольку богатые склонны больше сберегать, чем те, кто беден.

$$Y \uparrow, \frac{C}{Y} \downarrow, \frac{S}{Y} \uparrow.$$

Таким образом, кейнсианская функция потребления будет иметь следующий вид:

$$C = C_0 + C_y Y^V,$$

где C_0 — величина автономного, не зависящего от располагаемого дохода, потребления.

Автономное потребление характеризует минимальный уровень потребления, необходимый людям. В случае отсутствия дохода люди будут брать в долг или сокращать размер имущества.

На рис. 5.1 изображена кейнсианская функция потребления, которая поднимается на некоторую величину автономного потребления над осью абсцисс.

Соответственно функция сбережений будет иметь вид

$$S(y) = S_0 + S_y Y^V,$$

где S_y — предельная склонность к сбережению.

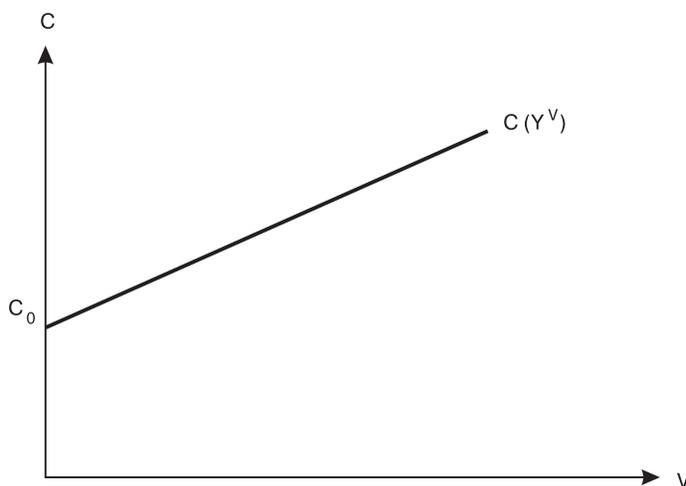


Рис. 5.1