

1. Ошибки при покупке автомобиля

Театр начинается с вешалки, а самостоятельный автомобильный опыт — с приобретения собственной машины. И вот тут-то, в самом, казалось бы, безобидном месте, подстерегает «засада». И даже не одна.

А ведь результат неверного выбора весьма чреват, он однозначно влечет за собой немаленькие расходы. Поэтому лучше с самого начала убедиться, что все делается правильно. В этой главе я попробую ответить на вопросы, наиболее часто возникающие при покупке автомобиля.

Чем плох эксклюзивный автомобиль

Один мой очень хороший друг в середине 1990-х годов, только-только получив права, сразу занялся поисками своего первого автомобиля. В средствах он ограничен не был, поэтому ключевыми были вопросы престижа и собственных предпочтений.

Так получилось, что ему на глаза попался Ford Tempo американской сборки с автоматиче-

ской коробкой передач. Автомобилю было всего несколько лет, пробег — минимальный, состояние — отличное, а просили за него совсем немного. Кроме того, машина была очень красивой, особенно впечатляюще она выглядела в те времена, когда иномарки были редкостью (рис. 1.1).

Соблазн был велик, устоять было невозможно. Однако не прошло и нескольких месяцев, как машине потребовался ремонт. Причем небольшой — всего лишь замена пыльника. И вот тут-то стало ясно, почему этот очаровательный автомобиль в прекрасном состоянии продавался так дешево. Во-первых, пыльник достать было невозможно — на российском авторынке тогда попросту не было запчастей для «американцев». Более того, в автосервисах не было нужных наборов ключей! Оказывается, американский и европейский стандарты различны. Так что пыльник пришлось заказывать из США, а ключи изготавливать на заказ.

Ожидание нужной запчасти длилось три месяца. Автомобиль стоял «на приколе», ведь даже новичку ясно, что эксплуатация машины



Рис. 1.1. Ford Tempo образца 1994 года

без пыльника приведет к неминуемому выходу из строя того узла, который предназначен защищать пресловутый кожух, и тогда ремонт выльется в просто невообразимые деньги.

Понятное дело, что после замены пыльника (она оказалась просто «золотой»!) автомобиль немедленно отправился на авторынок — на продажу, на поиски очередного новичка, который соблазнится привлекательным видом, отличным состоянием и эксклюзивностью автомобиля.

Чтобы не повторять описанной ошибки, выбирая автомобиль, проверяйте его ремонтно-пригодность: имеются ли запчасти для данной марки и данной модели (кстати сказать, не всегда наличие запчастей для марки означает, что они будут свободно доступны и для конкретной модели — слишком устаревшей или слишком новой, — это нужно выяснять отдельно), а также автосервисы, которые специализируются на ремонте данного авто.



ПРИМЕЧАНИЕ

Каждый автомобиль рано или поздно попадает в автосервис либо в связи с ремонтом, либо в связи с плановым техобслуживанием, и к этому следует готовиться с момента покупки.

Если вы настроены на приобретение в дальнейшем для вашего «железного коня» бывших в употреблении запчастей, то прежде, чем остановить свой выбор на каком-либо автомобиле, проверьте рынок подержанных запчастей: что есть, сколько стоит, насколько свободно их можно приобрести или придется ожидать, пока их привезут, снимут с битой автомашины (когда она разобьется) и т. д.

Эксклюзивный автомобиль можно приобрести лишь в том случае, если вы совершенно не считаете денег, которые придется потратить даже на самый мелкий, несерьезный ремонт или обслуживание. Если финансовый вопрос не стоит перед вами ни в какой форме, можете купить любую машину. Но если вы хоть как-то озабочены проблемами экономики (денег или времени), то лучше держаться подальше от подобных «уникумов».

«Хочу красный автомобиль!»

Как-то одна девушка, обучающаяся на курсах вождения, рассказывала, какой именно автомобиль она приобретет, как только получит права. По ее словам, машина будет обязательно красной («Хочу поярче, никаких унылых расцветок!»), с велюровым салоном, непременно с литыми дисками, кондиционером и CD-проигрывателем.

Вы уже поняли, в чем была ее ошибка?

Ни одного существенного критерия, по которому должен осуществляться выбор автомобиля, названо не было. Если бы девушка, например, сказала, что всю жизнь мечтала о красной Audi 80 с двухлитровым двигателем, чтобы ездить на ней на работу и по магазинам (рис. 1.2), вопросы вряд ли бы возникли и об ошибке речи бы не было. Но просто «красная машина» — это от пожарной и до неизвестности. А в результате можно оказаться отнюдь не с тем автомобилем на руках, который действительно подходит.

Особенно часто молодые водители приобретают автомобиль «как у приятеля» или «как в кино», совершенно не задумываясь, что приятель, к примеру, не сам оплачивает обслуживание автомобиля, да и машина-то не его собственная, а родителей, которые за все и платят. Как следствие — молодой человек старательно копит деньги, приобретает желаемую марку (конечно, б/у и чаще всего весьма солидно), а затем оказывается, что на обслуживание денег не хватает, оплачивать эксплуатационные расходы просто нечем. Те же машины, которые так лихо рассекают необозримые пространства на экранах, в реальной жизни оказываются куда как скромнее (речь, разумеется, не идет об известных элитных марках и моделях).

Но не следует считать, что подобный выбор — удел лишь молодых. Вполне солидный человек при выборе автомобиля может руководствоваться весьма странным критерием: в точности такую машину водит его начальник, сосед по даче, сослуживец или друг семьи. И на вид автомобиль весьма привлекателен, так почему



Рис. 1.2. Audi 80 — чем не мечта!

бы и не купить? Только после покупки выясняется, что друг семьи — одинокий человек и ему вполне достаточно микролитражки Ford Ka или Smart, которая замечательно про-

шмыгивает в пробках мегаполиса (рис. 1.3). А наш герой обременен многочисленным семейством, которое в пресловутую микролитражку приходится утрамбовывать при каждой



Рис. 1.3. В большом городе маленький Ford Ka (в центре) или Smart (справа) как нельзя кстати

поездке. К тому же оказывается, что друг семьи никогда не ездил на своей машине по проселочным дорогам, а ведь нужно и на дачу поехать, и оттуда что-то привезти...

Противоположный вариант — приобретение не слишком маленького, а слишком большого автомобиля, который понравился своим солидным видом и вместительностью (рис. 1.4). Вот только оказывается, что одинокому человеку особенно нечего возить в просторном багажнике и салоне, а топлива такой автомобиль употребляет отнюдь не мало. К тому же для него еще нужно найти место на парковке — габаритный автомобиль не так и просто припарковать в современных городских условиях.

А ведь существует еще проблема новых и поддержанных автомобилей, когда человек, доходов которого явно недостаточно для покупки новой машины, все же приобретает таковую в кредит, одолжив деньги на первоначальный взнос у всех друзей и знакомых.

Для многих подобные автокредиты стали настоящей ловушкой. Конечно, новый автомобиль предпочтительнее с многих точек зрения. Но проценты по кредиту? Предпоч-

тительнее ли они приобретения симпатичной и не особенно сильно «поношенной» машины? А ведь сколько раз уже бывало, что человек, не рассчитавший своих возможностей при получении автокредита, оставался в результате и без своих денег, уже вложенных в автомобиль, и без самого четырехколесного друга, который изымался банком (причем, поверьте, весьма неохотно, ведь поддержанный автомобиль является практически неликвидным активом). В то же время более скромный б/у автомобиль, приобретенный без помощи автокредита, по сей день преданно возил бы своего хозяина.

Проверка комплектации

При покупке автомобиля следует учитывать, что цена может изменяться в зависимости от комплектации: какие покрышки стоят на машине, какого производителя, какая аудиоаппаратура, имеются ли дополнительные «примочки» (обтекатели, боковые пороги, сетка в багажнике и т. д.). Нередко случается, что недобросовестные продавцы пользуются эйфорией неопытного покупателя (ведь



Рис. 1.4. Hummer — не лучший выбор для начинающего водителя

он вот-вот станет владельцем автомобиля!) и заменяют комплектацию, показанную при первом осмотре или оговариваемую устно, совершенно другой, более дешевой. В результате, конечно же, получается переплата за автомобиль, и иногда она бывает довольно существенной.

Не следует думать, что подобным занимаются только продавцы на авторынке. В автомобильном салоне могут обмануть точно так же (рис. 1.5). К примеру, вместо покрышек Bridgestone, которые были оговорены изначально, вам могут поставить покрышки Kumho, которые намного дешевле. К тому же в автосалоне обмануть неопытного покупателя гораздо проще — он загипнотизирован видом новенького, с иголочки, автомобиля, он не ждет подвоха от работников салона (это ведь солидная организация, а машина стоит немалых денег!).

Для того чтобы исключить подобный обман, достаточно тщательно проверять комплекта-

цию, принимая автомобиль. И если вам положены покрышки Bridgestone, если вы изначально выбрали машину именно с этими покрышками, то пусть их и поставят (рис. 1.6). Учтите, что комплектация автомобиля часто указывается в договоре (при покупке в автосалоне), и достаточно всего лишь сверить пункты договора с реальной машиной, чтобы выявить обман. И вообще **всегда читайте договор!**



СОВЕТ

Внимательный осмотр автомобиля еще на стадии выбора, осмотр всех деталей, мелочей и проверка комплектации отбивают почти у всех продавцов желание что-либо заменить. Поэтому следует отложить эйфорию от покупки на потом — на то время, когда автомобиль (со всей полагающейся ему комплектацией) надежно пропишется в вашем гараже, и продемонстрировать продавцу свою внимательность даже к мелочам.



Рис. 1.5. В автосалоне тоже нужно быть начеку!



Рис. 1.6. Проверьте покрышки, не отходя от кассы!

Перечень того, что обычно подменяют в автосалонах более дешевыми аналогами, приведен ниже.

- ▶ Радио- и стереоаппаратура (магнитола, CD-проигрыватель и т. п.), включая колонки.
- ▶ Резина на колесах либо колеса в сборе.
- ▶ Сигнализация и иные противоугонные средства.
- ▶ Коврики в салоне и багажнике (могут вообще отсутствовать, хотя должны входить в комплект).
- ▶ Аккумулятор.

Помимо перечисленных, могут быть подменены и другие элементы оборудования — здесь многое зависит от конкретного автомобиля и от наглости работников автомобильного салона.

Приобретая автомобиль в автосалоне, следует также ознакомиться с рекомендациями не только продавцов, но и производителя (в Интернете можно найти все, что для этого требуется). Дело в том, что в некоторых случаях консультанты технических центров могут одобрить запчасти, не рекомендованные производителем автомобиля (покрышки, колесные диски и т. п.)! В результате человек пользуется такими запчастями или комплектующими, а при проведении очередного гарантийного технического обслуживания выясняется, что на машине установлены не рекомендованные производителем детали,

что является основанием для снятия машины с гарантийного обслуживания.

Навязчивый сервис

Как известно, дороге всего нам обходятся излишества. Это в полной мере касается и автомобилей. Многие дополнительные «примочки», которые никак не влияют на эксплуатационные качества автомобиля, стоят немалых денег. И продавцы, особенно в автосалонах, всеми силами стремятся убедить покупателя, что просто невозможно жить без боковых порогов, обтекателей и т. д. Они стремятся установить на покупаемый автомобиль как можно больше дополнительного оборудования (рис. 1.7), ведь их зарплата зависит не столько от количества проданных автомобилей, сколько от вырученных сумм, так что увеличить любыми путями стоимость машины в их прямых интересах.



Рис. 1.7. «Всего» \$300 — и вы становитесь счастливым обладателем акустической системы в крышке багажника

Учтите, что эти «прибамбасы» и «навороты» обойдутся вам как минимум вдвое дороже, чем в обыкновенном автомобильном магазине или на авторынке. Кроме того, некоторое подобное оборудование не просто является обычными «понтами», а еще и способно ухудшить эксплуатационные характеристики автомобиля (например, боковые пороги обычно снижают дорожный просвет) (рис. 1.8).