Оглавление

| Предисло | овие9 |
|----------|---|
| Введение | е. Как я стал переговорщиком у Дональда Трампа13 |
| Глава 1. | Что такое переговоры на самом деле? 23 |
| Часть I. | Ключевые аспекты ведения переговоров в стиле Дональда Трампа |
| Глава 2. | Совершенствуйте свой характер: сформируйте взаимное доверие, дружбу и удовлетворенность |

| Глава 3. | Проведите расследование, |
|----------|---------------------------------------|
| | чтобы выяснить, чего хочет другая |
| | сторона, выявить ее слабые стороны |
| | и найти важную информацию67 |
| Глава 4. | Будьте образцовым продавцом: |
| | принимайте смелые решения |
| | и убеждайте представителей другой |
| | стороны, что они получат больше, |
| | чем ожидали |
| Глава 5. | Контролируйте ход переговоров: |
| | используйте планирование, крайние |
| | сроки, затягивание и мертвые точки |
| | с пользой для себя109 |
| Глава 6. | Используйте силу человеческой натуры: |
| | психологические приемы ведения |
| | переговоров |
| Глава 7. | Информация — это власть: досконально |
| | разберитесь в предмете переговоров |
| Глава 8. | Имейте несколько решений: сохраняйте |
| | гибкость и творческий подход |
| | к потребностям и желаниям171 |
| Глава 9. | Добейтесь успеха через дисциплину: |
| | книга сопровождения сделки, список |
| | «Мы—Они», контрольный POST-список |
| | и другие инструменты планирования 189 |

7

| Часть II. | Стратегии для конкретных ситуаций |
|-----------|--|
| Глава 10. | Тактики силовых переговоров и контрмеры |
| Глава 11. | Ведение переговоров с непростыми людьми |
| Глава 12. | Стратегия грубости когда ее стоит использовать |
| Глава 13. | Что следует и чего не следует делать опытному переговорщику |
| Глава 14. | Советы по ведению переговоров по телефону и по электронной почте 299 |
| Глава 15. | Когда следует использовать не имеющие юридической силы письма о намерениях или меморандумы о взаимопонимании 321 |
| Глава 16. | Самые замысловатые переговоры в моей жизни |
| Глава 17. | Шесть тактических приемов повышения своей силы на переговорах 357 |