

Глава 2

Экономическая система общества

Основные термины:

- административно-командная система;
- акционерное общество;
- общественное производство;
- рыночная экономика;
- собственность;
- сферы производства;
- товарищество;
- традиционная система;
- экономическая экосистема.

Совокупность всех экономических процессов, совершающихся в обществе на основе действующих в нем отношений собственности и организационно-правовых форм, представляет собой экономическую систему этого общества. Поняв суть системы, можно понять и многие закономерности хозяйственной жизни общества.

2.1. Содержание и основные элементы экономической системы общества

В любой экономической системе первичную роль играет производство совместно с распределением, обменом и потреблением. В процессе взаимодействия этих сфер происходит преобразование ресурсов, имеют место их потоки наряду с потоками товаров и услуг.

Элементами любой экономической системы являются социально-экономические отношения, базирующиеся на сложившихся в каждой экономической системе формах собственности на экономические ресурсы и результаты хозяйственной деятельности; организационные формы хозяйственной деятельности; хозяйственный механизм (то есть способ регулирования экономической деятельности на макроэкономическом уровне, а также система стимулов и мотиваций, которыми руководствуются участники хозяйственной жизни); конкретные экономические связи между предприятиями и организациями.

Типы экономических систем. В последние полтора-два столетия в мире действовали различные типы экономических систем, две рыночные системы, в которых доминирует рыночное хозяйство, и две нерыночные системы: рыночная экономика свободной конкуренции (чистый капитализм); современная рыночная экономика (современный капитализм); традиционная; административно-командная.

Кроме того, переход бывших социалистических стран — России, других стран СНГ, стран Восточной и Центральной Европы, а также социалистического Китая и Вьетнама — к рыночным отношениям привел к формированию экономической системы переходного типа.

Рыночная экономика свободной конкуренции (чистый капитализм). Хотя эта система сложилась в XVIII в. и прекратила свое существование в конце XIX — первых десятилетиях XX в. (в разных странах по-разному), значительная часть ее элементов вошла в современную рыночную систему.

Отличительными чертами данной экономической системы являлись частная собственность на инвестиционные ресурсы; рыночный механизм регулирования макроэкономической деятельности, основанный на свободной конкуренции; наличие множества самостоятельно действующих покупателей и продавцов каждого продукта и товара.

Одной из главных предпосылок чистого капитализма выступает личная свобода всех участников экономической деятельности, то есть не только капиталиста-предпринимателя, но и наемного работника.

Решающим условием экономического прогресса стала свобода предпринимательской деятельности тех, кто имел капитал. Был достигнут новый уровень развития «человеческого фактора» — главной производительной силы общества. Наемный работник и капиталист-предприниматель выступали как юридически равноправные агенты рыночных отношений. Понятие «свободный наемный работник» предполагает право свободного выбора покупателя рабочей силы, места ее продажи, то есть свободу передвижения в пределах рынка труда.

Современная рыночная экономика (современный капитализм). По сравнению со всеми предшествующими рыночная система оказалась наиболее гибкой. Она способна перестраиваться, приспосабливаться к изменяющимся внутренним и внешним условиям.

Во второй половине XX в., когда широко развернулась научно-техническая революция и начала особенно быстро развиваться производственная и социальная инфраструктура, государство намного активнее стало воздействовать на развитие национальной экономики.

В связи с этим изменились хозяйственный механизм, организационные формы хозяйственной деятельности и экономические связи между хозяйствующими субъектами (табл. 2.1).

Таблица 2.1. Некоторые отличия современного капитализма от чистого капитализма

Характеристика	Чистый капитализм	Современный капитализм
Масштабы обобществления производства	Обобществление производства в рамках предприятия	Обобществление и огосударствление части хозяйства в национальном и интернациональном масштабах
Преобладающая форма собственности	Экономическая деятельность одиночных предпринимателей-капиталистов	Экономическая деятельность на базе коллективной частной и государственной собственности
Регулирование экономики	Саморегулирование индивидуальных капиталов на основе свободного рынка при слабом вмешательстве государства	Активное государственное регулирование национальной экономики в целях стимулирования потребительского спроса и предложения, предотвращения кризисов и безработицы и т. д.
Социальные гарантии	Социальная незащищенность граждан в случаях безработицы, болезни и старости	Создание государственных и частных фондов социального страхования и социального обеспечения

Планомерность выступает как средство активного приспособления к требованиям рынка. В результате и ключевые задачи экономического развития получают новое решение. Так, вопрос об объеме и структуре производимой продукции решается на основе маркетинговых исследований в рамках фирм, а также анализа приоритетных направлений НТП, прогноза развития общественных потребностей на макроуровне.

Государственные отраслевые и общенациональные программы (планы) также оказывают существенное влияние на объем и структуру производимых товаров и услуг, обеспечивая их большее соответствие изменяющимся общественным потребностям.

Традиционная система. В экономически слаборазвитых странах существует традиционная экономическая система, базирующаяся на отсталой технологии, широком распространении ручного труда, ярко выраженной многоукладности экономики.

Многоукладность экономики означает существование при данной экономической системе различных форм хозяйствования. В ряде стран

сохраняются натурально-общинные формы хозяйствования, основанные на общинном коллективном ведении хозяйства и натуральных формах распределения созданного продукта.

Огромное значение имеет мелкотоварное производство. Оно основано на частной собственности на производственные ресурсы и личном труде их владельца.

В условиях относительно слабо развитого национального предпринимательства огромную роль в экономике рассматриваемых стран часто играет иностранный капитал.

В жизни общества, сдерживая социально-экономический прогресс, преобладают освященные веками традиции и обычаи, религиозные и культурные ценности, кастовое и сословное деление.

Для традиционной системы характерна такая особенность, как активная роль государства. Перераспределяя через бюджет значительную часть национального дохода, государство направляет средства на развитие инфраструктуры и оказание социальной поддержки беднейшим слоям населения.

Административно-командная система (централизованная плановая, коммунистическая). Эта система господствовала ранее в СССР, странах Восточной Европы и ряде азиатских государств.

Характерными чертами административно-командной системы являются общественная (а в реальности государственная) собственность практически на все экономические ресурсы, монополизация и бюрократизация экономики в специфических формах, централизованное экономическое планирование как основа хозяйственного механизма.

Хозяйственный механизм административно-командной системы имеет ряд особенностей.

Во-первых, непосредственное управление всеми предприятиями из единого центра — высших эшелонов государственной власти, что сводит на нет самостоятельность хозяйственных субъектов.

Во-вторых, государство полностью контролирует производство и распределение продукции, в результате чего исключаются свободные рыночные взаимосвязи между отдельными предприятиями.

В-третьих, государственный аппарат руководит хозяйственной деятельностью с помощью преимущественно административно-распорядительных методов, что подрывает материальную заинтересованность в результатах труда. Кроме этого, полное огосударствление хозяйства вызывает невиданную по своим масштабам монополизацию производства и сбыта продукции.

Централизованное распределение материальных благ, трудовых и финансовых ресурсов осуществлялось без участия непосредственных производителей и потребителей; оно производилось в соответствии с заранее выбранными как «общественные» целями и критериями, на основе централизованного планирования. Значительная часть ресурсов в соответствии с господствовавшими идеологическими установками направлялась на развитие военно-промышленного комплекса.

Распределение созданной продукции между участниками производства жестко регламентировалось центральными органами посредством повсеместно применяемой тарифной системы, а также централизованно утверждаемых нормативов средств фонда заработной платы. Это вело к преобладанию уравнительного подхода к оплате труда.

Нежизнеспособность этой системы, ее невосприимчивость к достижениям НТР и неспособность обеспечить переход к интенсивному типу экономического развития сделали неизбежными коренные социально-экономические преобразования почти во всех социалистических (коммунистических) странах. Следует отметить, что такой элемент административно-командной системы, как плановость, заимствуется крупными корпорациями и рядом национальных моделей в рамках капитализма.

Модели в рамках систем. Для каждой системы характерны свои национальные модели организации хозяйства, так как страны отличаются своеобразием истории, уровнем экономического развития, социальными и национальными условиями. Современной капиталистической системе также присущи различные модели.

Американская модель. Построена на системе всемерного поощрения предпринимательской активности, обогащения наиболее активной части населения. Малообеспеченным группам создается приемлемый уровень жизни за счет частичных льгот и пособий. Задача социального равенства здесь вообще не ставится. Эта модель основана на высоком уровне производительности труда и массовой ориентации на достижение личного успеха. В целом для американской модели характерно государственное воздействие, направленное на поддержание стабильной конъюнктуры и экономического равновесия.

Шведская модель. Отличается сильной социальной политикой, направленной на сокращение имущественного неравенства за счет перераспределения национального дохода в пользу наименее обеспеченных слоев населения. Здесь в руках государства находится всего 4 % основных фондов, зато доля государственных расходов в 1990-х гг. составила 70 % валового внутреннего продукта (ВВП), причем более половины

из этих расходов направляется на социальные нужды. Естественно, это возможно только в условиях высокой нормы налогообложения. Такая модель получила название «функциональная социализация», при ней функция производства ложится на частные предприятия, действующие на конкурентной рыночной основе, а функция обеспечения высокого уровня жизни (включая занятость, образование, социальное страхование) и многих элементов инфраструктуры (транспорт, НИОКР) — на государство.

Социальное рыночное хозяйство ФРГ. Эта модель формировалась на основе ликвидации концернов гитлеровских времен и предоставления всем формам хозяйства (крупным, средним, мелким) возможности устойчивого развития. При этом особым покровительством пользуются так называемые «миттельштанд», то есть мелкие и средние предприятия, фермерские хозяйства. Государство активно влияет на цены, пошлины, технические нормы. Лежащий в основе этой системы рынок обнаружил свое преимущество в использовании побудительных стимулов к высокоэффективной хозяйственной деятельности.

Японская модель. Характеризуется определенным отставанием уровня жизни населения (в том числе уровня заработной платы) от роста производительности труда. За счет этого достигается снижение себестоимости продукции и резкое повышение ее конкурентоспособности на мировом рынке. Препятствий имущественному расслоению не ставится. Такая модель возможна только при исключительно высоком развитии национального самосознания и приоритете интересов нации над интересами конкретного человека, готовности населения идти на определенные материальные жертвы ради процветания страны. Еще одна особенность японской модели развития связана с активной ролью государства, направленной на создание такой хозяйственной среды, в которой перспективные отрасли развиваются наиболее динамично.

Южнокорейская модель. Имеет много общего с японской. Это, в частности, относится к особенностям психологического склада населения страны, его высокому трудолюбию и ответственному отношению к своим обязанностям, базирующимся на нравственных нормах конфуцианства. Общим для обеих моделей является и активное участие государственных органов в перестройке экономики. Однако южнокорейская модель имеет и свои специфические элементы.

Российская модель. Российская экономическая модель является своеобразным симбиозом административно-командной и капиталистической системы. Переход на рыночные рельсы, который был начат в де-

вяные годы прошлого века, проходил довольно оригинальным образом. Благодаря «шоковой терапии», которая была проведена под руководством кабинета министров-реформаторов, одни россияне лишились своих сбережений, другие смогли сделать состояния на продаже государственного имущества и полезных ископаемых.

Сложившаяся в первой половине 1990-х гг. российская модель рыночной экономики включает ряд черт, унаследованных из исторического прошлого. Государство, даже после приватизации немалой части собственности, по-прежнему располагает мощным госсектором в важнейших отраслях хозяйства. Сравнительно небольшой остается доля мелкого и среднего частного предпринимательства. Сохраняется тесная связь политической власти и собственности.

На данный момент российская экономика характеризуется следующими особенностями:

- сильная зависимость регионов от центра. Многие регионы в нашей стране являются дотационными, так как местные власти не могут обеспечить достаточный уровень занятости населения на достойно оплачиваемой работе;
- экономическая активность страны, связанная с мегаполисами, и прежде всего с Москвой и Санкт-Петербургом. Наиболее экономически активное население стремится развивать свой бизнес именно в этих регионах, что приводит к ряду социально-экономических проблем;
- низкий уровень соблюдения законов и высокий уровень коррупции. Большинство предпринимателей предпочитают решать свои проблемы, заплатив взятку проверяющим органам, а не соблюдая существующие законы и нормативные акты;
- высокий уровень налогов на производственную деятельность малого и среднего бизнеса. Это приводит к банкротству предприятий или их уходу в теневой рынок.

Правительство изыскивает возможности для решения этих проблем.

2.2. Общественное производство, критерии и движущие силы общества

Производство. Главной сферой деятельности людей является общественное производство.

Производство — это деятельность человека, посредством которой он удовлетворяет свои потребности. Ведь природа не предоставляет человеку

необходимые ему блага. Их надо производить. Вот почему производство есть объективная необходимость.

Потребности человека принято делить на «материальные» и «духовные». Разумеется, это очень приблизительное деление, однако оно верно отражает «естественные» и «социальные» начала жизни человека.

Потребности человека безграничны и постоянно растут. В экономической теории эту тенденцию представляет «закон возвышения потребностей». Рост потребностей постоянно подстегивает производство.

Основные категории общественного производства. Общественное производство включает две основные стороны: производительные силы и производственные (экономические) отношения, имеющие сложный состав.

Производительные силы общества — это совокупность средств производства и людей, которые их используют, обладая рабочей силой (способностью к труду).

Средства производства включают средства труда и предметы труда.

Следовательно, производительные силы общества включают в себя материально-вещественные и личные факторы производства.

Производственные (экономические) отношения людей состоят из двух основных видов отношений: социально-экономических, связанных с формами и отношениями собственности; организационно-экономических, выражающих общественные комбинации производственного процесса (общественное разделение и кооперацию труда и производства, концентрацию и специализацию производства, его комбинирование, интеграцию и др.).

Производительные силы и производственные отношения взаимосвязаны как содержание и экономическая форма процесса производства. Результатом производства является общественный продукт, включающий две основные группы продуктов в зависимости от их назначения: средства производства и предметы потребления.

Экономическая теория изучает не только производство, его экономический строй, но и другие фазы воспроизводства: *распределение*, в котором вычисляется доля каждого человека и социальной группы в общественном продукте; *обмен*, во время которого одни продукты (товары) обмениваются на другие; *потребление*, включающее использование продукта для личного и производственного потребления (рис. 2.1).

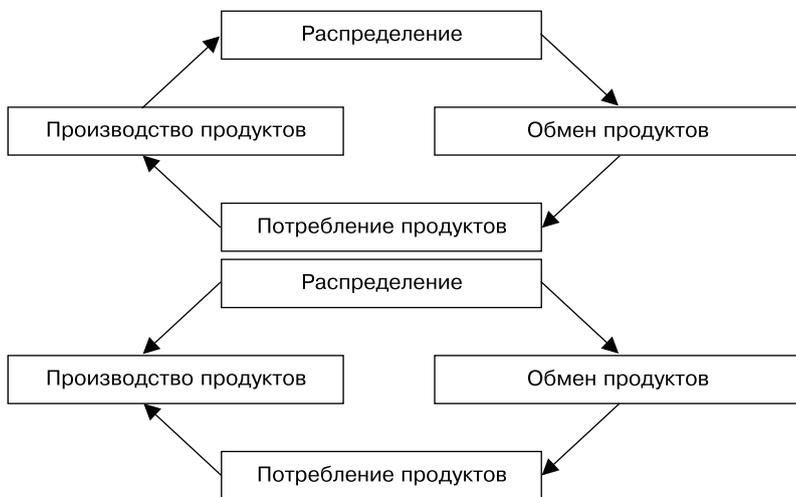


Рис. 2.1. Структура и движение продукта труда по сферам (фазам, стадиям) воспроизводства

Общественное воспроизводство включает воспроизводство общественного продукта, рабочей силы и экономических отношений. При расширенном воспроизводстве происходит экономический рост, предполагающий не только увеличение производимого продукта, но и качественное улучшение факторов производства и продукта.

Экономическая теория изучает формы и закономерности экономического роста как центрального звена расширенного воспроизводства в аспекте всех его фаз — производства, распределения, обмена и потребления.

Расширенное воспроизводство бывает двух типов: *экстенсивный тип* — расширение производства, в основном за счет увеличения числа работников (в материальном производстве) и материальных ресурсов на преимущественно прежнем техническом уровне; *интенсивный тип* ведется на основе применения более эффективных средств производства (качественного совершенствования ПС).

При расширенном воспроизводстве размеры производственного продукта в каждом последующем цикле возрастают, что достигается и за счет улучшения качества продукта. Не остаются неизменными и факторы производства. Источником расширенного воспроизводства служит прибавочный продукт.